

# REVISTA DEL CAMPO

Nº 2.536 | AÑO XLVIII |

EL MERCURIO

LUNES 3 DE FEBRERO DE 2025

FABIÁN RIVAS



TECNOLOGÍA, RIEGO Y EXPORTACIONES DE NICHO:

## Los pasos del sector lácteo hacia el futuro

**ESPECIAL REMATE MARZO**

Ruta J-645  
ANDES SERVICE

Remate 27 de marzo

**LOS NICHES** | REGIÓN DEL MAULE  
109 Ha | Mínimo: UF 55.000

Especial frutales



**NUEVO SITIO WEB**

Descubre todas las oportunidades de este 2025

[www.tattersallcampos.cl](http://www.tattersallcampos.cl)

@tattersall\_campos



**OSORNO** | REGIÓN DE LOS LAGOS  
6,98 Ha | \$ 800.000.000

Deslinda con Río Damas, Electricidad, Construcciones



# GPS

GLOBAL PROPERTY SOLUTIONS

## PROPIEDADES AGRÍCOLAS

### COLINA / CHACABUCO



Superficie **2,5 Há.** Derechos de Agua **26 lts/seg** Característica **Agroindustrial**

### LINDEROS



Superficie **88 Há.** Derechos de Agua **Sí** Característica **Subdividido (0,5 ha)**

### SAN CLEMENTE



Superficie **188 Há.** Derechos de Agua **Sí** Característica **Agrícola**

### LINARES



Superficie **90 Há.** Derechos de Agua **Sí** Plantaciones **Cerezos y Manzanos**

### VILLARICA



Superficie **128 Há.** Derechos de Agua **280 Lts/seg** Plantaciones **Avellano Europeo**

### LOS LAGOS



Superficie **287 Há.** Derechos de Agua **No** Característica **Praderas y forestal**

¡Escanea el QR ahora!

Revisa los campos destacados de la semana



## Costo Raps híbrido de Invierno IMI

COSTOS* TOTAL SIN ARRIENDO	<b>1.721.401</b>
COSTOS TOTAL CON ARRIENDO	<b>1.951.401</b>

### INGRESOS

Alternativas de rendimiento qqm/ha		<b>40</b>	<b>44</b>	<b>48</b>
\$/qqm	U\$480/ton \$950	45.600	45.600	45.600
Ingreso Bruto		1.824.000	2.006.400	2.188.800
Ingreso Neto Sin arriendo		<b>102.600</b>	<b>285.000</b>	<b>467.400</b>
Ingreso Neto Con arriendo	\$230.000	<b>-127.401</b>	<b>55.000</b>	<b>237.400</b>

\* Costos consideran maquinarias, insumos, fletes, mano de obra y costos directos.

Fuente: Julio Oberg, Agrogestión Oberg Ltda

# Raps, con buenos rendimientos y precios estables

Los malos resultados económicos de la temporada pasada llevaron a una menor superficie, pero una primavera con clima templado permite proyectar rendimientos de unos 46 qq/ha.

CATALINA PINELA ESPINOZA

## Comparación de Raps entre temporadas

Temporada	Superficie	Rendimientos	Precios (x tonelada)
<b>2023/2024</b>	42.000	43 qq/ha	USD\$430
<b>2024/2025*</b>	48.000	40 - 46 qq/ha	USD\$430 - USD\$450

Fuente: Julio Oberg, Agrogestión Oberg Ltda

\* Estimado

El raps, que se encuentra en plena cosecha, para esta temporada se proyecta con precios similares a los que ha tenido los últimos dos años, pero con mayores rendimientos que en la cosecha anterior. Esto a pesar de la caída de cerca de un 20% en la superficie sembrada, que se redujo de 48 mil hectáreas a 42 mil esta temporada, según datos de Agrotop. Las proyecciones se basan en que factores como el clima impactaron positivamente en el crecimiento de la oleaginosa, lo que lleva a que se espere un aumento en el rendimiento por hectárea, permitiendo que algunos productores alcancen los 46 qq/ha promedio.

Los buenos rendimientos podrían compensar un precio que no ha subido, esto debido a que a nivel global el aceite de raps se habría mantenido en valores estables o levemente inferiores a los del año pasado, como señala Felipe Artigas, primer vicepresidente de SOFO.

“Esto ha llevado a que las plantas compren prácticamente al mismo precio del año anterior o ligeramente por debajo”, dice.

Para esta temporada el valor de la oleaginosa, de acuerdo a los analistas, estaría en torno a los 430 y 450 dólares por tonelada versus los US\$ 430 del año pasado, “lo que equivale a aproximadamente a 42 mil pesos por quintal. En mi opinión, el cierre de este año estará con precios más bajos que los del año pasado”, comenta Julio Oberg, de Agrogestión Oberg.

Esta situación se inserta en un ciclo bajo de *commodities*, lo que lleva a que los poderes compradores ofrezcan fórmulas que permitan al agricultor mejorar sus rentabilidades.

“Como empresa hemos optado por privilegiar precios

mínimos garantizados y reliquidación en escala variable, dependiendo de la evolución de los precios del aceite y la proteína. Eso funcionó muy bien el año pasado. Todos los agricultores que siguieron este camino fueron reliquidados y lograron capturar el alza de los precios de aceite del segundo semestre del año pasado. Actualmente, nuestra escala de precios parte en torno a los 430 US\$/MT y sube de acuerdo a cómo vayan evolucionando los precios de colocación. Los precios spot están en torno a los 450 US\$/MT, dependiendo del punto de entrega”, explica Alex Strodthoff, gerente general de Agrotop.

Al final del día, cómo le vaya al productor dependerá, entonces, tanto de los rendi-

mientos como de los costos. En cálculos de Julio Oberg, un agricultor que tenga un rendimiento de 44 quintales por hectárea, con un precio fundo de \$45.600, obtendría un ingreso bruto de \$2.006.400. Con costos de \$1.721.401, sin tener que pagar arriendo, el ingreso neto sería de \$285 mil. En cambio, si arrendara, el ingreso sería de \$55 mil. Si el rendimiento fuera del orden de los 40 qq/ha, el productor podría perder más de 100 mil pesos por hectárea (ver infografía).

## LA ESPERANZA ESTÁ EN LOS RENDIMIENTOS

A la fecha, cuando se está en plena cosecha, se estima que la producción nacional este año estaría entre las 160

mil y 170 mil toneladas.

“La superficie bajó cerca de un 20% y los rendimientos están buenos, probablemente por sobre los 40 qq/ha en promedio nacional. La zona de Ñuble, que a la fecha tiene el mayor porcentaje de avance, tuvo muy buenos rendimientos, tanto en grano como en materia grasa”, explica Alex Strodthoff.

Este año, las condiciones climáticas de la primavera estarían jugando a favor del cultivo, ya que se registró una temporada templada, sin episodios de altas temperaturas, lo que se suma a lluvias dentro de lo normal y a la ausencia de heladas.

“Si bien los rendimientos actuales se encuentran aproximadamente un 5% por debajo de los del año pasado,





GENTILEZA DE ALEX STRODTHOFF

# 20%

**Bajó la superficie respecto a la temporada pasada.**

obtener mejores resultados, tales como la prohibición en Chile para utilizar semillas modificadas genéticamente, que podrían servir para enfrentar problemas como sequías, alta salinidad, o tener mayores contenidos grasos. Esto, además, es visto como una desventaja respecto a lo que viene del exterior.

“Chile prohíbe la siembra de material OGM para la producción de granos, pero autoriza la importación de aceites transgénicos y harinas proteicas también transgénicas. Eso es un contrasentido y una clara desventaja competitiva para nuestra producción de oleaginosas. Esta asimetría pasa por temas políticos y deben ser resueltos”, menciona Alex Strodthoff.

Además, tal como pasa en otros cultivos como la avena, el déficit de infraestructura para guardar las producciones y poder salir a un mercado competitivo en un mejor momento es algo que genera, muchas veces, pérdidas para los agricultores, sobre todo los medianos y pequeños.

“El déficit de infraestructura de guarda, el agregar más valor a los productos derivados del raps, desarrollo del producto en el mercado nacional, son otros temas en que hay mucho que hacer”, puntualiza el gerente de Agrotop.

aún se mantienen un 10% por encima del promedio histórico de la última década. La expectativa, si bien es regular, está puesta en los rendimientos, que creo que son los que nos van a salvar, porque los precios nuevamente vienen bajos”, explica Artigas, refiriéndose a lo que se ha visto en las dos primeras semanas de cosecha.

En cuanto a la calidad del raps para esta temporada, se

espera que no varíe mucho, solo podría presentar una baja en la materia grasa de la oleaginosa, lo que es normal en un año con rendimientos altos.

“El contenido de materia grasa, que es el factor más relevante en el raps, se encuentra un 1% por debajo del registrado el año pasado. Esto no resulta inusual, ya que en algunos cultivos, cuando los rendimientos son altos, las

grasas tienden a diluirse”, comenta Artigas.

La producción nacional de raps se destina principalmente a la elaboración de aceite en empresas nacionales y a la exportación internacional.

### LOS DESAFÍOS DEL SECTOR

Al igual que en los distintos sectores del agro, el raps presenta desafíos que dificultan que los productores puedan

REVISTA DEL **CAMPO**

**DIRECTOR**  
CARLOS SCHAEER JIMÉNEZ  
**DIRECTOR EDITORIAL**  
ÁLVARO FERNÁNDEZ DÍAZ

**EDITORIA**  
PATRICIA VILDÓSOLA ERRÁZURIZ

**DISEÑO**  
PAULO ROJAS STULL

SÍGANOS EN NUESTRAS CUENTAS OFICIALES DE INSTAGRAM Y TWITTER:  
@REVISTADELCAMPO

**REPRESENTANTE LEGAL**  
ALEJANDRO ARANCIBIA BULBOA  
**EMPRESA EL MERCURIO S.A.P.** AV. SANTA MARÍA 5542.  
TELÉFONO: (56-2) 23301334. PUBLICIDAD: (56-2) 23301544



## VENTA DE CAMPOS AGRÍCOLAS EN LA REGIÓN DE ÑUBLE

ventas@colliers.cl  
+569 8149 7491



**ÑIQUÉN**

**Sin Plantaciones Potencial Avellano**

**112 há** **70 lts/seg.**



**SAN CARLOS**

**Cerezo & Manzano**

**195 há** **385 lts/seg.**

**BULNES**

**Avellano**



**100 há** **150 lts/seg.**

**PEMUCO**

**Siembras Potencial Berries & Avellano**



**245 há** **355 lts/seg.**

**BUSCAMOS**

**PARA CLIENTE, CAMPO CON PALTOS Y/O CÍTRICOS SOBRE 50 HÁ.**



“**L**a demanda mundial de lácteos va a superar a la oferta. Esa es una buena noticia para los productores en todo el mundo y en Chile. Es decir, los productores están en el negocio correcto”, enfatiza Sergio Niklitschek, presidente del Consorcio Lechero.

Más, a pesar de que en los dos últimos años los precios han mejorado, la producción del país no lo ha hecho. Efectivamente, según los datos de un analista del mercado que prefiere no ser mencionado, recién en 2024 hubo una leve alza y para el 2025 “se crecería alrededor de un 4 o un 4,5%”.

Precios bajos, sequía, insumos caros, entre otros factores, llevaron a que muchos productores no resistieran y se retiraran del negocio y cayera la recepción de leche.

Pero, desde hace poco más de un año, los vientos cambiaron. El precio de la leche a productor mejoró y el clima acompañó para tener mejores pastos, con lo que en 2024, habría habido una leve alza de la recepción de leche.

La necesidad de aprovechar las ventajas que tiene el rubro movilizaron a todos los eslabones de la cadena, y por primera vez, en más de 10 años, se coordinan para enfrentar los desafíos del rubro.

“Es importante trabajar con una estrategia sectorial que de direccionamiento y más certeza a toda la cadena y a los inversionistas. Esto es futuro. Es esencial trabajar en forma coordinada y colaborativa. Y se ha ido logrando”, dice Niklitschek.

Como parte de eso crearon el Centro de Información para el Desarrollo Sustentable de la Cadena Láctea de Chile, que se unieron organizaciones públicas, como el FIA y Odepa, junto a las del sector privado como el Consorcio, Fedeleche y Exporlac, y a universidades como la Católica y la Austral, con el objetivo de generar información consensuada en base a números comprendidos y avalados por todos, que sirvan para la toma de decisiones públicas y privadas.

#### **SUMAR PRODUCTORES Y BAJAR COSTOS**

Para aprovechar la demanda glo-



#### **EL DESAFÍO DE LA CUMBRE MUNDIAL EN CHILE**

Un desafío a corto plazo para toda la cadena láctea es el Congreso Mundial de la Leche, que por primera vez en 122 años se realizará no solo en Chile, sino que en América Latina. Hasta Santiago se espera la llegada de cerca de mil personas, entre los que estarán los representantes del 75% de la producción láctea mundial. “Ahí hay una vitrina insuperable para los lácteos de Chile. Es una oportunidad para dejar una muy buena imagen frente al sector mundial, pero también para tener aquí a expertos de renombre que mostrarán lo que está ocurriendo en todos los ámbitos del sector lácteo”, enfatiza Iturrieta.

millones por hectárea, la posibilidad de crecer se estanca.

“Recién hace unos seis meses se comenzó a mover lentamente”, comenta un analista.

Los más afectados por precios bajos y altos costos son los más chicos y los medianos, porque “aun teniendo un precio que es del top 10 del mundo, no pueden seguir porque la economía de escala no les da y lamentablemente han ido cerrando”, recalca Winkler.

La ecuación, entonces, es clara: para mejorar el negocio, se vuelve esencial disminuir costos. La fórmula es la asociatividad, que permitiría acceder a mejores precios de insumos (al comprar por volúmenes), y disponer de un volumen de leche más atractivo para la industria, y, por lo mismo tener un mayor poder negociador.

Por ende, en Fedeleche han venido incentivando, desde hace unos 10 años, la creación de cooperativas como una herramienta para mejorar la rentabilidad del negocio.

Otro problema ha sido el tema normativo y legal, permisología incluida, ya que, al igual que con otras industrias, hace muy lento la posibilidad de concretar nuevas lecherías o crecer con las que existen, lo que puede significar hasta dos años de trámites.

#### **REGAR PARA AVANZAR**

Desde lo productivo, el sector ya resiente el cambio climático, especialmente por la disminución de las lluvias en las zonas lecheras.

Ahí el trabajo debe ser adaptarse a la nueva realidad climática.

#### **TECNOLOGÍA, RIEGO Y EXPORTACIONES DE NICHO**

# Los avances del sector lácteo hacia el futuro

**Si bien el rubro está estancado en producción, a pesar de que los precios a productor están en buen pie, los expertos recalcan que la demanda global está en alza. Para poder responder a esos desafíos, los distintos eslabones de la cadena trabajan para poder aprovechar el potencial.**

PATRICIA VILDÓSOLA ERRÁZURIZ

bal, es clave que se aumente la producción, dicen los expertos. Sin embargo, eso significa invertir.

“El productor para poder aumentar su producción tiene que invertir y para poder hacerlo, tiene que tener mejor rentabilidad. El precio pagado a productor y la rentabilidad del negocio tienen que ser suficientes para

que se crezca”, dice Marcos Winkler, presidente de la Federación de Productores de Leche (Fedeleche).

Los altos costos de los insumos, que se dispararon durante la pandemia, golpearon también la productividad láctea, ya que, muchos productores, enfrentados a bajos ingresos —por precios que no compensaban

el esfuerzo—, reducían su inversión, por ejemplo en la aplicación de productos, lo que, inevitablemente golpeó la calidad de las praderas y con ello, disminuyó la productividad y la calidad de la leche.

Otro factor que ha detenido la inversión son las dificultades para sumar tierras. Con valores de \$8 o \$9



## FORTALECER EL CONSUMO INTERNO

Una forma de potenciar el sector, dicen los expertos, es seguir aumentando el consumo interno de leche y productos lácteos, especialmente por el impacto que tiene la leche en la nutrición.

Por lo mismo, uno de los desafíos es fortalecer el mensaje de que la leche representa nutrición y salud, tema en que el sector, como un todo, a través del Consorcio Lechero está trabajando el programa Gracias a la Leche. Winkler explica que el aumento del consumo interno empujaría la demanda, y esto llevaría a tener mejores precios y, como resultado, una mejora de la rentabilidad. Lo apoya el analista de mercado quien sostiene que “si nos vamos a jugar la vida para crecer, el crecimiento debe estar supeditado al consumo interno”.

“Llámesme riego, cultivos suplementarios, cambiar la estructura de pastos del predio. Esto es algo que se debe ver según la zona del país que esté ubicado. Eso lo estamos apoyando con expertos y charlas, para mostrar cuáles son las herramientas. La idea es que se estén preparando para esto”, plantea Winkler.

Las sequías y los cambios en la época y volumen de lluvias ha significado que el riego se transforme en la opción para poder seguir produciendo de manera eficiente. De hecho, el paisaje sureño ya incorpora pivotes u otros sistemas que permitan contar con praderas, aun cuando la lluvia no llegue.

Octavio Oltra, gerente del Consorcio y secretario nacional de la IDF, entidad que organiza la Cumbre Mundial de la Leche (ver recuadro), explica que se ha visto que los predios con riego son mucho más rentables, ya que permiten tener mayor seguridad de forraje. “Ya no se puede confiar en la regularidad de la pluviometría. El riego es una alternativa que permite alcanzar mayor productividad. El tema es cómo accedemos y cómo utilizamos de manera más eficiente el agua.

Efectivamente el tema requiere que sea considerado dentro de las políticas y beneficios estatales, como ocurre con otras zonas. Dado que el sur nunca había tenido necesidad de regar, no cuenta con sistemas de acumulación ni de distribución.

Además, en cuanto a las aguas superficiales, ya hay restricciones para la entrega de derechos en el río Bueno y están por restringirse también en el Rahue y el Maullín. Los que

han optado por pozos, tienen el problema de conseguir inscribirlos. “Hemos hecho un trabajo de explicar a la CNR y la DGA y los organismos, lo que significa el acceso al agua acá, que es muy distinto a lo que ocurre en la zona central, pero no hemos logrado llegar a buen término para poder inscribir nuestros pozos. Hemos tenido reuniones con asesores, pero con escaso avance”, enfatiza Winkler.

Los productores, además, tienen otra tarea: aprender a hacer un uso más eficiente del agua. “Hay un aprendizaje que hacer, se está apoyando con charlas. Aquí hay que innovar”, plantea Oltra.

### SOSTENIBILIDAD ANTE TODO

Si bien desde hace un tiempo que el sector trabaja en mejorar la sostenibilidad económica, social y ambiental, en todos los eslabones de la cadena, reconocen que este es el tema bajo el cual caen prácticamente todos los desafíos del rubro. En el país se viene trabajando desde hace ya tiempo.

“Dentro de los países productores,

## QUIÉN SE QUEDA CON LA LECHERÍA

Otro de los problemas que lleva a la pérdida de lecherías es el lento o escaso recambio generacional. Los jóvenes crecen, estudian y se van a trabajar a las ciudades, y no quieren quedarse en los campos. Así, muchos de los que quedan, optan por vender sus lecherías.

“Es un tema que genera preocupación, porque los esfuerzos por mantener a los jóvenes no están dando los resultados buscados”, dice Guillermo Iturrieta. La fórmula para enfrentarlo ha sido tecnificar la leche-



Sergio Niklitschek.



Octavio Oltra.



Marcos Winkler.



Guillermo Iturrieta

# 4 a 4,5%

se espera que crezca la recepción de leche en 2025.

# 15%

crecieron las exportaciones lácteas en 2024.

nosotros, siendo chicos en volumen, somos muy importantes en lo que tenemos en sustentabilidad: estudios en carbono, en metano, alianza entre gremios para avanzar en esta materia”, comenta Winkler.

Y aquí existe unanimidad en la cadena: la sostenibilidad es el alero bajo el cual caen prácticamente todos los desafíos del sector.

Octavio Oltra explica que “la visión es que estamos en un momento en que hay una oportunidad, pero no está carente de desafíos. Podemos llegar a aumentar la producción, pero si no nos planteamos que se haga

de manera sostenible, no vamos a poder cumplir. Hoy es clave mirar el conjunto”.

Fue con eso en mente que en 2024 se lanzó el protocolo de bienestar animal y, además, se certificaron 18 predios lecheros con el sello Chile Origen Consciente, en donde trabajan unidos los sectores público y privado.

Además del bienestar animal, muchos predios están trabajando para disminuir sus gases de efecto invernadero, con cambios en la genética y también en la alimentación. Además, se está trabajando con temas como el uso más eficiente del agua y los residuos.

Oltra explica que en general, los productores tienen un buen nivel en diversas áreas de sustentabilidad y bienestar animal, “pero no es visto, porque está al interior de los campos. Una certificación, como Chile Origen Consciente ayuda a que esos logros sean reconocidos”.

A lo que Niklitschek agrega que “en Chile hemos evolucionado y a nivel tecnológico no tenemos nada que envidiarle a los países desarrollados, pero no basta con decirlo. Hay que demostrarlo y certificarlo”.

### EXPORTAR VALOR AGREGADO

Chile, por su tamaño, nunca será un gran exportador de leche, en términos de volumen, lo que no significa que la exportación no sea importante para el sector. Por lo mismo, Guillermo Iturrieta, presidente de Exporlac, plantea que si bien el país no va a ser nunca un operador del mercado mundial lácteo, sí tiene una fortaleza como exportador, porque cuenta con el ingreso a muchos mercados, a los que se llega a través de productos de nichos, como los preparados alimenticios infantiles. “Es-

tos son el segundo producto más exportado por el país, el primer lugar lo tiene la leche condensada. Los quesos recién van en tercer lugar”, dice.

Precisamente a eso apunta la estrategia que se viene trabajando en el sector. De hecho, en el último año las exportaciones del rubro han tenido un crecimiento en torno al 15%, impulsadas por Brasil, donde se creció un 182% (que sigue explicado por leche en polvo) al liberarse algunas trabas que impactaban a algunos exportadores grandes; y Colombia, que creció en un 80%.

“Esto se explica porque no ha habido aranceles compensatorios y también porque el grupo Gloria y llegó a Chile hace poco, tiene operaciones claves en Colombia, por lo tanto, se está abasteciendo de su operación en Chile, cosa que antes no ocurría. Y tanto Brasil como Colombia nos dieron un mercado extra para la leche en polvo el año pasado, entonces eso explica bien el crecimiento del 2024 respecto al 2023”, plantea Iturrieta.

Respecto a lo que se viene, recalca que es trabajar en la apertura de nuevos mercados, especialmente en Asia.

La idea es seguir fortaleciendo las exportaciones y la mira está puesta en Asia, especialmente con Indonesia, Vietnam y Filipinas, además de India, donde ya se tienen acuerdos o se están negociando o modernizando los que existen, y que representan una población de cerca de 2 mil millones de personas con una creciente clase media con mayor poder adquisitivo.

“Es importante que la diplomacia comercial incluya a nuestro sector, porque no siempre es incluido”, dice Iturrieta

Otro producto que podría ampliar su exportación son los quesos.

De hecho, en este ámbito se están generando varias inversiones, como una nueva planta de Colón para la producción de mozzarella; o Soprole, que recientemente arrendó una planta en Frutillar. “Aquí la apuesta debe ser a aquellos productos que tengan ventajitas arancelarias”, dice el analista.

Un tema clave, agrega, es que se agilice el proceso de habilitación de plantas, especialmente con países de la región.



# 6 proyectos innovadores impulsados por jóvenes rurales

“Mi primer negocio rural” partió solo en Coquimbo y Los Ríos. Tras el éxito, con más de 100 proyectos funcionando, que van desde lombricultura en guano de oveja a electrocultivo de lúpulo, este año crean 400 nuevos cupos en 11 regiones.

CATALINA PINELA ESPINOZA

Claudia Godoy, de 29 años, desde niña vio cómo Ana, su madre, al igual que su abuela, dedicaba su vida a la crianza de ovejas en Río Bueno, en la región de Los Ríos. Claudia quería quedarse viviendo en el sur y encontró en el guano de esas ovejas una fórmula para eso: reconvertirlo a través de la lombricultura.

Pero, la pequeña agricultora necesitaba recursos para poder hacer esa reconversión y los encontró en el proyecto “Mi primer negocio rural” de Indap.

Hoy son más de 100 los jóvenes que, al igual que Claudia, han encontrado una oportunidad a través de esa iniciativa. Se trata de un plan piloto que, en 2024, puso en marcha el Indap, para apoyar a jóvenes de zonas rurales, de hasta 40 años, que tengan proyectos innovadores y factibles.

La iniciativa partió solo en las regiones de Coquimbo y Los Ríos, ya que la encuesta de jóvenes rurales

de Indap de 2023 arrojó que eran las con mayor cantidad de ellos.

Resultó tan positiva que en 2025 se extiende a Arica y Parícuta, Valparaíso, Metropolitana, O'Higgins, Maule, Ñuble, Biobío, Araucanía, Los Lagos, Magallanes y Aysén. Las que no son incluidas es por la baja cantidad de jóvenes que tienen.

“En total son 400 nuevos puestos de financiamiento, los que se irán distribuyendo de manera equitativa en las diferentes regiones, esto debido a que hay algunas que tienen mayor presencia de jóvenes que otras”, explica Santiago Rojas, director nacional del Indap.

El programa entrega un aporte de hasta \$3,5 millones para dar el puntaje inicial del negocio, además de un aporte de hasta \$700 mil de capital de trabajo. Cuánto reciba cada iniciativa dependerá de la calificación que alcancen después del acompañamiento inicial. A la ayuda monetaria se le suma el asesoramiento técnico para la elaboración de planes de trabajo comercial.

A continuación, seis de estos pro-



Carla Miranda usa la técnica del electrocultivo para producir el lúpulo para su cerveza. el 1% del lúpulo que se utiliza en Chile es de origen nacional.

GENTILEZA DE MAURICIO QUINIAO



La crianza de cerdos en condiciones de menos estrés generaría carne de mejor calidad.

yectos, destacados por el programa, es decir que obtuvieron la totalidad del financiamiento:

## LOMBRICES Y GUANO DE OVEJAS

Claudia Godoy ya trabaja en la puesta en marcha de su iniciativa, que busca producir y vender humus de lombriz altamente nutritivo. La diferencia con otros humus es que el suyo proviene del guano que dejan las ovejas que siempre han criado su madre y su abuela.

Descubrir la posibilidad de obtener un financiamiento para poder concretarlo fue lo que la decidió a lanzarse. Postuló y se ganó los recursos con los que ahora comenzará a instalar la lombricultura.

“En marzo de 2024, asistí a una reunión informativa de Indap donde presentaron un programa que llamó mi atención. Fue entonces cuando decidí que era momento de hacer algo innovador. Aunque no sabía si mi idea sería tan novedosa, para mí sí lo era, porque en mi casa

Lombrices en el guano de oveja, en Río Bueno.

nunca habíamos hecho algo similar. Así nació mi interés por la lombricultura”, explica la joven.

Considera que este emprendimiento es una manera de contribuir a mejorar las condiciones del medio ambiente y también en su comunidad, puesto que espera que se expanda.

## ELECTROCULTIVO DE LÚPULO

Ángela Badilla junto con su familia se dedica, desde hace más de ocho años, a la elaboración de cerveza artesanal en Coñaripe, región de Los Ríos. Siempre enfrentaron dificultades para adquirir lúpulo, clave para la producción de cerveza, pues en Chile solo se produce el 1% del lúpulo que demanda la industria.

Hace cerca de cuatro años descubrió que podía cultivar su propio lúpulo con la técnica del electrocultivo

GENTILEZA DE CLAUDIA GODOY



—que utiliza el poder de la electricidad atmosférica y el campo magnético terrestre para el crecimiento de las plantas— con la que produce lúpulo en su predio.

“Hace un tiempo, un amigo nos regaló tres plantas de lúpulo. Decidimos comenzar a trabajar con ellas para conocer mejor su cultivo. Nos dimos cuenta de que esta planta se adaptaba perfectamente al territorio donde nos encontramos. Así, comenzamos a sembrar y los resultados fueron extraordinarios: con un esfuerzo mínimo, una sola planta nos produjo aproximadamente un kilo de flor seca, que es la parte utilizada en la elaboración de cerveza”, explica Badilla.

La oportunidad de expandir la producción de lúpulo era algo muy importante para ella y su familia, por lo cual buscó la manera de adquirir financiamiento, es así como





Raúl y Claudia Loyola deshidratando desechos orgánicos que recolectan en deshidratadores solares construidos por ellos.



José Matamala y Katia Fierro usan microorganismos nativos.



La producción del pisco sería de 300 botellas este año.

llega a Indap. Siendo parte del programa han podido ampliar considerablemente su producción, manteniendo su compromiso de fomentar el cultivo local y sostenible de este valioso ingrediente.

“Ahora con el proyecto de Indap hemos tenido la posibilidad de ir ampliando nuestra capacidad de producción desde los 1.000 m<sup>2</sup> a los 2.500 m<sup>2</sup>”, agrega Badilla.

Bioinsumos a partir de

## BACTERIAS

José Matamala nació en Chile, pero vivió gran parte de su vida en Neuquén, al sur de Argentina. Cuenta que cuando hace unos años volvió al país tuvo la oportunidad de participar en un proyecto ecológico en el valle del Elqui, en donde, junto a otros jóvenes se formó en agroecología. Fue en ese contexto donde comenzó a entender gradualmente las dinámicas de los ecosistemas.

“En algún momento descubrí un libro sobre biofertilizantes orgánicos que me entusiasmó mucho. Aprendí que los microorganismos presentes en el suelo, conocidos en la agroecología como microorganismos beneficios, son fundamentales para el eco-

sistema”, explica Matamala.

Entonces decide elaborar, en un taller en su casa en La Serena, bioinsumos como biofertilizantes foliares y pesticidas naturales a partir de esos microorganismos nativos, además de jabón potásico. Con la idea, el joven fue a buscar opciones de financiamiento y de asesoramiento técnico. Así llegó a ser parte del programa “Mi primer negocio rural”, puse en las asesorías que le daban en el mismo Indap le ofrecieron postular.

Así nace “Don Bacter”. “La denominación ‘bacteria’ es una representación de los microorganismos benéficos del suelo, que incluyen bacterias, hongos, levaduras y otros seres de diversas formas y tamaños. Todos ellos trabajan en conjunto en el suelo, donde unos se alimentan de otros, y en ese proceso liberan y reciclan nutrientes que se encuentran en la materia orgánica en formas complejas”, comenta Matamala.

## UVAS PISQUERAS

Carla Miranda tiene 41 años y hoy se dedica a un pequeño emprendimiento familiar de fabricación de pisco, en la zona de Río Hurtado en

la Región de Coquimbo.

“Mi papá toda la vida fue agricultor en el mismo terreno que con mis hermanos heredamos. Lo compró con mucho esfuerzo. Tuvo gallinas y otros animales, después vino el *boom* de las parras de uva pisquera, cuando nació la famosa cooperativa Capel, y es ahí que empieza a dedicarse a eso y se hace socio de la Capel por el resto de su vida”, cuenta.

Al morir el padre, ella y sus hermanos pensaron en vender el campo, pero finalmente decidieron darle un nuevo rumbo.

“Nos pusimos a pensar cómo vamos a vender algo que a nuestro padre le costó toda una vida de sacrificio. Lo malo es que de Capel siempre se ha recibido poco dinero, a nosotros no nos alcanzaba como para mantener el campo. Por eso decidimos dar un giro y ahí nace la idea de hacer un pisco”, comenta la emprendedora.

La mujer recuerda que dieron con otro joven que se dedicaba a lo mismo y que había creado una cooperativa. Se hacen parte de ella y así logran generar su primera producción de pisco, el cual denominaron “Don Verdejo”, en honor a su padre, ya

que este era su apodo.

La primera producción fue de 100 botellas, de las cuales, vendieron 98 entre su familia y cercanos. Quería crecer, pero los recursos no eran suficientes, recurrió a Indap y consiguió ser parte de “Mi primer negocio rural”. Con el aporte de la institución lograron comprar una despalladora y una prensa, implementos básicos para producir el pisco, con lo que pudieron crecer a 300 botellas.

## DESHIDRATADORES Y RESTOS ORGÁNICOS

En la comuna de Coquimbo, los hermanos Raúl Loyola y su hermana Claudia desarrollan dos emprendimientos.

Partieron con Ketran del Valle, iniciativa que tiene como objetivo la fabricación de deshidratadores solares, de los que ya cuentan con cuatro modelos para distintos tipos de públicos, desde máquinas para deshidratar desde un kilo hasta algunas que soportan 16 kilos de material fresco.

Hace algún tiempo se enfocaron en un nuevo proyecto, llamado Local Circular.

“Nos iba bien con los deshidratadores, pero, después pensamos en complementarlos”, cuenta Raúl.

Así hace menos de tres meses, formalizaron Local Circular, una iniciativa centrada en la gestión de residuos orgánicos.

“Ofrecemos un servicio de retiro de residuos para hogares y restaurantes. Proveemos contenedores herméticos de 20 litros y retiramos los residuos según el plan que el cliente elija -retiros mensuales, quincenales o semanales-. Este servicio está inspirado en mi interés por la lombricultura, una técnica que descubrí mientras trabajaba con los deshidratadores solares”, explica Loyola.

Los emprendedores ahora buscan seguir vinculando la experiencia en deshidratadores solares para generar un impacto doble. Trabajan con instituciones como Corfo e Indap para implementar estas soluciones en predios agrícolas, ayudando a productores a gestionar sus residuos orgánicos y convertirlos en fertilizantes naturales, sin recurrir a agroquímicos.

La idea de la pareja de hermanos fue buscar el apoyo en Indap para

así poder concretar el negocio y con eso aportar a la economía familiar.

## CRIANZA DE CERDOS FELICES

En el sector de Mashue, localidad ubicada en la ribera norte del río Bueno, en La Unión, vive Mauricio Quiniao, joven de 30 años que creó el emprendimiento “PorciMac”, con el que busca, según dice, criar cerdos libres y felices.

“Porcimac”, nace debido a la necesidad de Quiniao de buscar alternativas que lo mantuvieran viviendo en el campo. El joven es oriundo de Viña del Mar, pero hace un par de años decidió mudarse al sur para poder tener una vida más tranquila con su pareja, Macarena. Juntos buscaron opciones laborales que les permitieran quedarse en el campo. Así llegan a los cerdos, pero no criarlos de la manera habitual, sino que correteando sueltos por el campo, como una forma de reducir el estrés que les provoca el encierro.

Además, optaron por la raza Duroc Americano, reconocida por su mayor masa muscular, rápido crecimiento y mayor productividad en comparación con las que suelen trabajar los pequeños productores. También tomaron otras decisiones como que los lechones sean destetados a los 30 días y criados durante tres meses bajo el sistema de cama profunda, que utiliza un piso de tierra cubierto con 5 cm de paja o virutas. Este método reduce el estrés, mejora la calidad de la carne y disminuye el uso de agua, ya que la limpieza se realiza cada dos meses.

Además reutilizan los residuos de esas camas. “En Mashue, donde el agua es escasa, la paja utilizada se descompone durante un año para usarla como materia orgánica en las siembras, mejorando la fertilización”, agrega Quiniao.

Tras el fallecimiento de su pareja, hace un año, Quiniao se vio tentado a volver a su ciudad natal, ya que se sentía muy solo en el sur. Sin embargo, cuando recibió el apoyo de Indap para continuar con su proyecto, optó por quedarse.

“Soy uno de los que está tratando de luchar con quedarse en el campo, sacando adelante la idea de que el campo puede ser un negocio y también puede, a la vez, ser rentable”, menciona Quiniao.



“**E**stamos muy contentos y emocionados. Este es el trabajo de todos los criadores y a veces la gente común no entiende lo que significa preparar un caballo chileno. Son muchos años. Por eso, llegar a esta cúspide de ser coronado como el criadero Campeón de Chile es muy importante para nosotros”, dice Pablo Baraona.

El propietario del criadero El Carmen de Nilahue, flamante campeón de la Final del Rodeo para Criadores, cuenta que hace unos 25 años partió con su pasión por el caballo chileno.

En una serie de Campeones muy disputada, en la que el suspenso recorrió la medialuna, El Carmen de Nilahue, representado por la dupla de Aníbal Baraona y Pablo Aninat, conduciendo a las yeguas Convencida y Carabela, se impuso con 35 puntos en la medialuna de Pocuro, de Calle Larga, en Los Andes.

El segundo lugar fue para el criadero Carimallín, con Pedro Espinoza y Arturo Ríos, en Don Choño y Elegante, con 33, y el tercero quedó en manos del criadero Palmas de Peñaflores, con Alfredo Moreno y Juan Ignacio Meza, en Tay Mal y Bien Pagada, con 32.

#### TRABAJO VALIDADO

Un emocionado Aníbal Baraona coincide en destacar el trabajo que hay detrás del triunfo.

“Es una emoción muy grande. Mi papá lleva 25 años criando desde que compró su caballo el Contento. Sacamos la cuenta que él corrió su primera final en 2004, cuando salió cuarto campeón de Chile, y ahora estamos en 2025”, señala Aníbal Baraona.

El nuevo campeón del rodeo para criadores destaca el orgullo para la familia y para el criadero.



Clemente, Aníbal y Pablo Baraona, y Pablo Aninat, a la izquierda.

# El Carmen de Nilahue, Campeón de los criadores

**Pablo Baraona, el propietario, se tituló campeón de la Final; en tanto, su hijo Aníbal, corriendo con Pablo Aninat en las yeguas Convencida y Carabela, se impuso en la serie de Campeones.**

ARNALDO GUERRA MARTÍNEZ

“Imagínese todo lo que hay detrás buscando validar un trabajo después de tantos años de esfuerzo no solo monetario, sino de tiempo, desgaste, sacrificio, tanto familiares como personales, y de toda la gente que está detrás, como el equipo veterinario, los que trabajan los caballos, que están todos los días en esto. La gente que no cría no sabe el sinfín de detalles, desde la desparasitación de los potreros, del riego del campo, que forman un ladrillo en la construcción

de estos proyectos. Con este triunfo se valida el trabajo y la visión que uno va teniendo de las líneas y del día a día del criadero”, agrega.

El primer triunfo del criadero lo obtuvo su hermano José Domingo cuando corrió una final de Chile como criador y después vino el cuarto lugar del papá y otra llegada a la final.

“Ganar la final de los criadores sería otro granito, es lo que hemos buscado siempre. Corremos todo criado

y lo único que compramos afuera es para abrir las líneas maternas del criadero”, agrega Baraona hijo.

#### YEGUAS EN LA MADUREZ

Las yeguas Convencida y Carabela llevaban 11 años esperando su oportunidad. En la nueva temporada habían mostrado sus cartas al ganar el rodeo del club Casas de Tongoy, en mayo de 2024.

Aníbal Baraona reconoce y agradece el trabajo que hizo con ellas Nicolás Arévalo, que cumplió un ciclo en el criadero.

“Son dos yeguas que nosotros las caracterizamos como muy francas en las quinchas y cada día se han ido amaestrando más. Son hijas del Contento en dos madres que a nosotros nos encantan. Pelusita es la madre de la Carabela, una yegua de *ranking*, finalista de Chile que corrían los hermanos Hernández. Por el lado de la Convencida, su madre es Farándula, que es Talento. Son de líneas que andamos buscando para darles un poco más de rusticidad a nuestros caballos”, comenta.

Pablo Baraona, en tanto, cuenta que ha privilegiado la sangre del Contento, que viene del Guardián, la que ha ido mezclando con potros y yeguas principalmente de origen Santa Isabel, en madres Talento y Rico Raco. También con líneas maternas del criadero Doña Lore y caballos de El Principio. “Como dicen los grandes criadores, en general uno tiene que apoyarse en grandes líneas maternas para el éxito en el rodeo”.

Destaca el trabajo que hay detrás.

“Son 11 años de trabajo solo en ellas y, por lo tanto, es una tarea de larguísimo plazo que hacen todos los criadores de Chile. Entonces, cuando se habla de maltrato animal, eso choca con esta realidad que es mucho más profunda, que trasciende en términos de dedicación y de tiempo. Si uno

maltrata a un caballo, nunca obtiene los resultados que espera”, recalca.

Baraona aclara que como criadero participan activamente en el rodeo, porque son entusiastas del deporte huaso y de las tradiciones chilenas, más allá de los triunfos o las derrotas.

“Imagínate, en 25 años han sido más las derrotas. Esto es a la altura de las posibilidades de uno. Es decir, en el rodeo para criadores tienen que correr los dueños, un hijo, los sobrinos, un nieto en uno de los caballos y eso facilita la competencia cuando tú te enfrentas a profesionales”, dice.

Destaca que siempre corren colleras criadas por ellos en las que siempre que se pueda tiene que haber un Baraona en la cancha. De sus seis hijos, tres corren activamente: José Domingo, Aníbal y Clemente.

#### LA REVANCHA

Pablo Aninat, campeón de Chile 2019 y tercero en 2022, no había tenido suerte en la Final del Rodeo para Criadores.

Y ahora, recién llegado al criadero de los Baraona —se integró en abril pasado—, salió campeón.

“Teníamos que esperar el resultado de varias colleras, pero lo bueno era que ya teníamos los 35 marcados y exigíamos a las últimas colleras hacer las tres atajadas, lo que no es tan fácil. Así que esperamos tranquilos no más hasta que ya no nos pillaban. Ahí nos felicitamos y se nos vino toda la alegría”, señala Aninat.

Para el corredor esa tarde será inolvidable, sobre todo porque la final se realizó en la zona norte, a donde pertenece. “Vivo cerca de Quillota, estoy como a 50 minutos de Los Andes, entonces también es bonito ganar acá. Hicieron una tremenda final los organizadores y lo disfrutamos mucho”, dice. Y destaca la calidad del ganado y la belleza de la medialuna, que estuvo llena de público.

## PROTEJA SUS INSTALACIONES EXTRUCTURALES Y AGRICOLAS CONTRA INCENDIOS

Extintores Certificados / Redes Húmedas // Alarmas para Detección Temprana de Humo y/o Temperatura  
!!! Evaluaciones y Asesorías !!! // Servicio Técnico y Post Venta

Certificaciones NCH y NFPA aceptadas por todas las Cias de Seguros del Mundo

**TECCIN** (Empresa Certificada)

+ 56 997432580 - info@teccin.cl WWW.TECCIN.CL



www.terraguacliticita.cl ☎ +569 9599 5290  
af@terraguacliticita.cl +569 9330 6460

### BUSCAMOS DERECHOS DE AGUAS EN:

**ACUIFERO BIO BIO INFERIOR Y CORONEL NORTE (SEC. SAN PEDRO DE LA PAZ - VIII R) Y DERECHOS SUPERFICIALES EN LA MISMA ZONA**

**ACUIFERO RIO ELQUI IV-R SECTOR ELQUI BAJO**  
CAUDAL: 1.5 L/S. SUBTERRANEO, CONSUNT. PERM. Y CONT. SIN PATENTES

**ACUIFERO RIO LIMARI IV-R SECTOR HIGUERILLAS**  
CAUDAL: 10 L/S. SUBTERRANEO, CONSUNT. PERM. Y CONT. SIN PATENTES

## VENDO 8 CARROS SECADORES PEERLESS (USA)

LEVANTE HIDRAULICO PARA NUECES Y FRUTOS SECOS  
CAPACIDAD:  
5.000 Kgs. CADA CARRO  
GAS GRANEL NORMAL Y ELECTRICIDAD TRIFÁSICA  
VER FUNCIONANDO

CONTACTO:  
agricolaelcastillo1933@gmail.com

## LIQUIDACIÓN

ÚLTIMAS UNIDADES



FRUTEROS Y AGRICOLA

**VALTRA**

Contáctanos +569 6181 5000



# INFORME AGROMETEOROLÓGICO

## SISTEMA FRONTAL TRAERÁ LLUVIAS A LA ZONA SUR

Perspectiva del 3 de febrero al 9 de febrero

DIRECCIÓN METEOROLÓGICA DE CHILE



Tome precauciones para disminuir el riesgo de incendios.

Monitoree la humedad en sus cultivos

**III A V REGIÓN**  
Cielos nublados en la costa

La costa presentará cielos nublados. Las temperaturas estarán sobre lo normal a mediados de la semana, mientras que el resto de los días estarán en los valores normales.



VEA INFORME Y ANÁLISIS COMPLETO EN [www.elmercurio.com/campo](http://www.elmercurio.com/campo)

Durante la semana la costa del norte hasta Valparaíso presentará cielo nublado con nubes bajas, mientras que entre O'Higgins y Biobío estará mayormente despejado. Desde La Araucanía al sur

habrá abundante nubosidad que comenzará a disiparse el jueves. Desde Atacama hasta Ñuble predominará el cielo despejado, mientras que de Biobío al sur variará entre parcial y nublado. Desde La

Araucanía a Los Lagos habrá lluvias débiles. Las temperaturas máximas estarán sobre lo normal entre Valparaíso y La Araucanía. El resto de la semana presentarán valores normales.

Cuide los riegos a mediados de semana.

**RM A VIII REGIÓN:**  
Altas temperaturas a mediados de semana

Estas regiones tendrán cielos despejados en el interior. En Biobío la nubosidad variará entre parcial y nublado. Las temperaturas máximas estarán sobre lo normal a mediados de la semana, mientras que el resto de los días se mantendrán dentro de los valores habituales.

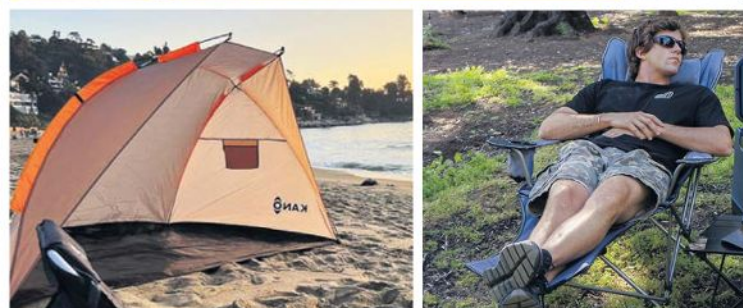
Ventile sus invernaderos para regular la humedad.

**IX A X REGIÓN:**  
Lluvias débiles a inicios de semana

A inicio de semana habrá abundante nubosidad que comenzará a disiparse progresivamente. Se esperan lluvias débiles a partir del inicio de la semana debido al paso de un sistema frontal, con chubascos entre la costa y la precordillera.

Club  
de Lectores  
EL MERCURIO

EL MERCURIO



# KANÓ

## Camping y accesorios outdoor

Todo lo que necesitas para tus nuevas aventuras lo encuentras en Tienda Club.  
Precios especiales en equipamiento para tus vacaciones. Carpas, quitasoles, carros de transporte plegables y convertibles, sillas y sacos de dormir.

**Socios desde \$23.990**  
(Público general desde \$29.990)

Disponibles en Casa Club Santa María y [www.clubdelectores.cl/tienda](http://www.clubdelectores.cl/tienda)



OPINIÓN

# Sobrerregulación vs. patrimonio fitosanitario

**CRISTIÁN MUÑOZ CARIAGA**  
PRESIDENTE INSTITUTO PENSAR AGRO CHILE  
(A FUTURO IPA CHILE)

Un pilar de la producción silvoagropecuaria en Chile es su patrimonio fitosanitario. En ello los agricultores han sido esenciales, ejecutando decisiones en los tiempos que exigen la inocuidad y la seguridad alimentaria. Entre esas decisiones están los tratamientos fitosanitarios, que responden a amenazas causadas por las plagas o el clima. Sin embargo, la resolución 243 del SAG, publicada el lunes 20 de enero 2025, no conversa con la realidad.

Seremos claros: es imposible avisar toda aplicación de plaguicidas al SAG con 48 o 24 horas de anticipación (sea en cultivos abiertos, cubiertos, *packings*, *bodegas*, etc.). La falta de conectividad en la ruralidad impide las comunicaciones electrónicas, con lo que solo queda concurrir presencialmente al SAG, perdiendo tiempo valioso del agricultor y sus escasos recursos para hacer aplicaciones que pueden ser vitales para el cultivo.

Por otro lado, las contingencias sanitarias o climáticas dejan ventanas de tiempo muy estrechas para evaluar, decidir y hacer la aplicación. Frecuentemente ese margen de tiempo no supera las tres horas, por lo que es imposible avisar con mayor anticipación. Además, es frecuente que las aplicaciones programadas no puedan hacerse en las fechas prefijadas debido a contingencias climáticas o a la falta de disponibilidad de maquinaria.

Aún más, solo por causas estacionales, muchos avisos se concentrarán en pocos días, causando atochamientos entre los usuarios y en el SAG, el cual tendrá problemas para procesar la información.

Apelamos a la colaboración público-privada que caracteriza al trabajo entre los agricultores y el SAG. Por lo mismo, agradecemos al ministro de Agricultura su idea de formar una mesa técnica que revise esta resolución, para avanzar en soluciones que mejoren las buenas prácticas agrícolas y que proporcionen a la autoridad información útil para resguardar nuestro patrimonio fitosanitario.

## RESUMEN DE PRECIOS EN FERIAS DE GANADO

Del 22 al 28 de enero de 2025.

Feria	Precios por Kg	Item	Novillo Gordo	Novillo Engorda	Vacas Gordas	Vacas Engorda	Vaquillas Gordas	Vaquillas Engorda	Toros	Terneros	Terneritas	Cerdos	Lanares	Caballos
Car Ltda.	1.982,0		1.973,0	1.313,0	1.355,0	2.032,0	2.142,0	1.525,0	2.030,0	1.953,0			2.080,0	
San Carlos	1.704,0		1.629,0	1.048,0	990,0	1.627,0	1.591,0	1.393,0	1.652,0	1.474,0			1.975,0	
Lunes (27.01.25)	28,0		126	60	25	94	172	8	70	80			67	
Car Ltda.	2.968,0		2.272,0	1.458,0	1.194,0	2.511,0	1.785,0	1.689,0	2.107,0	1.635,0			1.832,0	
Bulnes	2.113,0		1.889,0	1.237,0	1.062,0	1.751,0	1.406,0	1.502,0	1.782,0	1.313,0			1.667,0	
Miércoles (22.01.25)	155,0		243	127	22	111	41	19	143	37			80	
Tattersall	2.485,2		1.968,8	1.821,9	1.333,1	2.375,4	1.753,8	1.901,1	2.003,2	1.681,3				1.084,8
Melipilla	2.160,0		1.558,0	1.390,0	1.050,0	2.096,0	1.444,0	1.432,6	1.650,0	1.498,0				739,0
Lunes (27.01.25)	83		171	48	48	25	72	51	109	53				
Tattersall	2.607,8		1.753,4	1.546,9	612,2	2.029,3	1.272,9	1.912,2	2.119,0	1.550,0				
Curicó	1.965,0		1.354,0	1.500,0	612,2	1.593,0	1.272,9	1.501,7	1.756,0	1.550,0				
Martes (28.01.25)	127		40	32	14	31	9	21	32	1				
Agricultores	2.465,7		1.924,3	1.413,2	992,5	2.188,5	1.989,6	1.331,4	1.879,1	1.615,2				
Linares	2.129,0		1.795,0	1.150,0	992,5	1.772,0	1.550,0	1.238,0	1.720,0	1.456,0				
Lunes (27.01.25)	118		123	57	3	39	28	7	32	15				
Agricultores	2.672,8		1.869,9	1.458,3	1.173,4	2.185,1	1.715,9	1.383,3	1.876,5	1.300,0				
Talca	2.305,0		1.765,0	1.047,0	852,0	2.002,0	1.462,0	1.343,0	1.583,0	1.265,0				
Martes (28.01.25)	150		27	21	10	22	31	6	12	12				
Agricultores	2.028,9		1.855,8	1.348,9	0,0	1.736,9	1.952,6	1.185,2	1.900,0	1.283,2	1.272,0			
Parral	1.745,0		1.631,0	1.146,0	0,0	1.736,9	1.581,0	1.185,2	1.758,0	1.283,2	1.272,0			
Miércoles (22.01.25)	69		55	28	0	4	34	3	60	3	5			70
Agricultores	1.467,2		1.717,2	1.241,0	778,1	1.683,4	1.641,7	1.260,0	1.935,0	1.709,4	1.169,2			
San Javier	1.467,2		1.525,0	1.029,0	778,1	1.683,4	1.447,0	1.260,0	1.702,0	1.579,0	1.169,2			
Viernes (24.01.25)	6		43	11	5	3	18	1	22	16	3			272
Tattersall	2.417,6		1.873,6	1.238,5	617,5	1.673,7	1.462,9	1.299,2	1.923,4	1.500,0				
Bulnes	2.268,0		1.670,0	1.039,0	617,5	1.513,0	1.462,9	1.299,2	1.923,4	1.500,0				
Jueves (23.01.25)	18		86	17	8	15	8	3	3	2				
Bio-Bío	1.896,8		2.100,2	1.538,9	1.401,3	1.875,6	1.814,5	1.625,7	2.752,9	1.944,3	1.200,0			1.428,4
Los Ángeles	1.857,0		1.790,0	1.191,0	998,0	1.852,0	1.467,0	1.409,0	1.831,0	1.546,0	1.200,0			1.048,0
Sábado (25.01.25)	6		121	68	30	7	85	25	128	60	1			144
Tattersall	2.660,9		1.914,7	1.457,2	687,5	2.695,9	1.806,8	1.729,3	2.046,4	1.566,6				
Los Ángeles	2.022,0		1.863,0	1.098,0	687,5	2.019,0	1.712,0	1.391,3	1.902,0	1.567,0				
Lunes (27.01.25)	178		40	177	2	63	29	16	74	33				
Araucanía	1.906,1		2.197,2	1.722,2	1.113,8	1.910,8	1.839,9	1.577,2	2.709,4	2.161,9				1.093,8
Victoria	1.754,4		1.866,4	1.246,1	1.026,3	1.855,8	1.561,9	1.354,7	1.951,5	1.807,9				1.093,8
Viernes (24.01.25)	21		56,0	70,0	18,0	41,0	43,0	9,0	87,0	35,0				2,0
Bernedo	2.223,7		2.181,3	1.881,4	1.361,5	2.337,7	2.192,3	1.431,8	2.028,6	2.005,9	1.730,0			1.725,4
Temuco	1.939,8		1.890,0	1.428,3	1.080,6	2.075,0	1.822,9	1.385,1	1.881,7	1.817,9	1.445,6			1.583,1
Lunes (27.01.25)	35		39,0	31,0	17,0	34,0	35,0	8,0	26,0	44,0	87,0			147,0
Araucanía	3.144,9		2.376,5	2.199,5	1.377,5	2.795,4	2.027,1	1.709,5	2.765,6	2.111,5				
Temuco	2.205,1		1.842,0	1.405,5	956,0	2.326,3	1.781,6	1.425,6	2.084,8	1.873,0				
Martes (28.01.25)	123		129	236	44	215	60	21	119	43				
Tattersall	2.389,2		2.257,0	1.789,6	1.167,1	2.473,4	2.189,1	1.675,1	2.584,0	2.165,6	1.664,8			1.333,6
Freire	2.059,0		1.929,7	1.259,6	951,8	1.929,3	1.847,1	1.412,5	1.985,2	1.902,3	952,9			1.041,7
Miércoles (22.01.25)	46		146	266	32	155	220	25	288	113	33			209
Araucanía	1.996,5		2.205,1	1.804,9	1.426,0	2.065,8	3.131,7	1.830,4	2.561,5	3.010,5				1.090,4
Freire	1.797,9		1.890,7	1.237,6	997,1	1.792,1	1.854,0	1.441,1	2.061,1	1.853,2				1.018,9
Jueves (23.01.25)	23		285	195	91	32	200	52	335	107				9
Fegosa	1.250,0		1.942,0	1.472,2	1.103,5	1.774,6	1.733,8	1.523,6	2.314,8	1.930,7	1.656,4			911,0
Paillaco	1.250,0		1.799,5	1.217,0	1.103,6	1.501,6	1.484,6	1.372,0	1.804,7	1.540,5	1.656,4			911,0
Martes (28.01.25)	1		63	165	7	59	84	6	224	141	2			5
Tattersall	1.743,7		1.462,4	953,8	1.765,0	1.681,3	1.291,9	2.146,5	1.717,1					800,0
Río Bueno	1.570,0		1.295,0	916,0	1.611,0	1.481,0	1.263,0	1.760,0	1.588,0					800,0
Martes (28.01.25)	74		111	9	27	49	8	213	32					1
Fegosa	2.203,0		2.075,7	1.589,0	1.188,5	1.978,0	1.785,9	1.727,4	2.612,9	1.898,9				675,2
Osorno	1.905,9		1.777,9	1.317,3	1.079,4	1.698,3	1.594,1	1.430,2	1.800,8	1.783,7				675,2
Lunes (27.01.25)	274		106	347	28	166	105	30	268	81				5
Fegosa	1.461,2		2.002,4	1.398,0		1.691,6	1.925,4	1.355,4	2.396,3	2.213,4				900,0
Purranque	1.461,2		1.723,3	1.251,3		1.489,0	1.673,3	1.355,4	1.880,2	1.800,2				900,0
Jueves (23.01.25)	5		113	124		35	159	3	284	81				1
Fegosa	1.680,0		2.157,5	1.431,3	1.032,8	1.640,6	2.050,9	1.484,2	2.432,3	2.088,3				864,6
Puerto Varas	1.680,0		2.066,0	1.329,9	1.032,8	1.640,6	1.908,0	1.375,1	2.065,6	1.988,4				803,0
Viernes (24.01.25)	3		94	60	4	3	120	10	270	31				7
Tattersall	2.197,7		2.073,5	1.515,4	1.244,8	1.975,8	1.776,2	1.160,2	1.978,6	1.830,4				657,2
Puerto Varas	2.003,0		1.825,0	1.364,0	1.203,0	1.836,0	1.544,0	1.160,2	1.539,0	1.830,4				657,2
Miércoles (22.01.25)	106		45	44	12	48	39	3	59	11				2
Fegosa	2.067,9		2.054,5	1.781,9	1.235,9	2.102,9	2.141,2	1.664,4	2.368,0	2.059,0				804,0
Puerto Montt	1.849,8		1.913,0	1.364,1	1.145,0	1.872,2	1.878,4	1.456,9	2.001,1	1.985,0				804,0
Miércoles (22.01.25)	206		186	320	16	277	111	25	272	24				5
Tattersall	2.010,4		1.776,5	1.440,4	800,0	2.107,5	1.910,5	1.650,5	1.918,8	1.889,5				
Coyhaique	1.841,0		1.776,5	1.203,0	800,0	1.969,0	1.910,5	1.306,2	1.864,0	1.825,0				
Lunes (27.01.25)	21		6	92	1	83	31	29	41	22				

Fuente: Revista del Campo y Atech Prom. 5 pp.= promedio 5 primeros precios, ponderado por el número de cabezas transadas y promedio general.



# Harinas creadas a partir de desechos del agro

Desde la región de Emilia-Romaña, el corazón de la agricultura italiana, Packtin está revolucionando la industria alimentaria con una nueva propuesta de economía circular: Harinas hechas a base de cáscaras y desechos de naranja, jengibre y tomate. Los subproductos vienen de fábricas y productores cercanos a su planta, en la cual están procesando y revalorizando aproximadamente 500 kilos diarios de desechos con la sostenibilidad en mente.

CONSUELO LEAL VALDERRAMA



Andrea Quartieri cuenta que hacen harina de cáscara y restos de naranjas.

Todo partió en 2017 como un proyecto de estudiantes de Doctorado y Posdoctorado de la Universidad de Módena y Reggio Emilia, en la región de Emilia Romagna, en Italia, donde se investigaban las propiedades de los subproductos de la industria agroalimentaria y formas para revalorizarlas.

“Vimos que esos subproductos, como las cáscaras de las naranjas y los tomates o los descartes de las industrias que producen jugo, eran muy ricos en componentes saludables y valiosos como la fibra, proteínas, antioxidantes y vitaminas, pero eran tratados como basura, como algo que debía ser descartado lo antes posible”, explica Andrea Quartieri, cofundador, junto a Riccardo De Leo y Francesco Bigi, de Packtin, empresa que convierte los desechos agroalimentarios en alimentos.

Si bien inicialmente pensaron en producir polímeros y plásticos biodegradables, al descubrir las condi-

ciones alimentarias de esos desechos apostaron por transformarlos en harinas que pudieran seguir utilizándose como alimentos.

Para eso, en Packtin recuperan los descartes producidos por las industrias procesadoras de alimentos cercanas a su planta en Reggio Emilia, principalmente cáscaras de naranja y tomate, pero también restos de la producción de leches vegetales como arroz y avena. Actualmente están trabajando en producir distintas harinas a partir de estos descartes, las que ya comercializan y a las que pronto sumarán galletas.

Andrea Quartieri cuenta que desarrollaron la maquinaria para procesar los restos de frutas y hortalizas, preservando sus nutrientes, ya fuese secándolos para evitar la degradación, o bajando las temperaturas para que no fermenten. En el proceso,

además, recuperan el 100% del agua que se extrae de los restos y la reutilizan en la misma planta.

Si bien hasta ahora han trabajado solo con cultivos de la región, Quartieri explica que el proceso que Packtin utiliza podría aplicarse a los restos de otros cultivos, como granadas, que estén en otras partes de Italia.

Ahora, además, trabajan en un proyecto que denominan “La Fábrica del Futuro” a través del cual buscan posicionar su planta y sus tecnologías como un ejemplo que muestre que la revalorización en la industria agroalimentaria es algo factible. “Hemos creado algo completamente nuevo y nos gustaría que fuera un modelo para cualquier compañía de alimentos, hay formas valiosas y rentables de valorizar estos subproductos en vez de que sean tratados como basura” agregó Andrea.

## ECONÓMICOS AGROPECUARIOS

### FUNDOS Y HACIENDAS - compran

**FARMSCHILE COMPRAMOS CAMPOS FRUTÍCOLAS,**  
Ganaderos, Forestales para clientes, desde Región Atacama a Magallanes, +56996455330

### FUNDOS Y HACIENDAS - venden

**PROPERTY PARTNERS VENDE EXCELENTE FUNDO**  
1.000 has, bosque, praderas, 1km orilla río, comuna Futrono 569 9888 9222

**LAVALSIL.CL- SAN VICENTE DE T. T. 18,7 PLANO,**  
riego. 223746900 (Cód.76774)

**LAVALSIL.CL- RINCONADA- AUCO. 20 HECTÁREAS**  
planas, regadas. 223746900 (Cód.100690)

**LAVALSIL.CL- MELIPILLA- EL CARMEN. 49**  
hectáreas, Nogales, naranjas, mandarinas, construcciones completas. 223746900 (Cód.103388)

**LAVALSIL.CL- CURACAVÍ- EL AJIAL. 42 HECTÁREAS**  
planas, riego. 223746900 (Cód.104277)

**LAVALSIL.CL- LIMAHUIDA- ILLAPEL. 42,20**  
hectáreas, 10,15 lts/seg. Estupendo clima. 223746900 (Cód.104421)

**LAVALSIL.CL- ANCUD. 60 HECTÁREAS, BOSQUE**  
nativo, añoso y nuevo, en proceso de reforestación. 223746900 (Cód.106297)

**LAVALSIL.CL- VILLA ALEGRE. 51 HÁS. PLANAS**  
regadas con 20 de Nogales. Construcciones completas. 223746900 (Cód.102411)

### FUNDOS Y HACIENDAS - venden

**LAVALSIL.CL- MELIPILLA- SAN PEDRO. NOGALES,**  
almendros, construcciones completas. 1.000 hectáreas. 223746900 (Cód.82750)

**FARMSCHILE TENO, 39 HECTÁREAS, TERRENO**  
agroindustrial, excelente ubicación, derechos de agua UF 106.000, +56996455330

**FARMSCHILE VICUÑA RÍO HURTADO, CAMPO**  
cordillerano, 50.425 hectáreas, extensas vegas, glaciares, ideal proyecto de restauración hidrológica y ecosistemas. UF 93.000, +56996455330

**FARMSCHILE LICANTÉN CUREPTO, CAMPO FORESTAL**  
677 hectáreas, secano costero, aptitud forestal Acogido al DL 701, buen acceso UF 45.840, +56996455330

**FARMSCHILE MELIPILLA, SAN PEDRO, 134**  
hectáreas, 90 planas, 10 lotes de 4 hectáreas, Agrícola, inmobiliario, UF 35.000, +56996455330

**FARMSCHILE MOLINA, 56 HECTÁREAS, 50 FRUTALES,**  
frigorífico capacidad 1.800 bins, casa administración, infraestructura, UF 66.000, +56996455330

**FARMSCHILE CORRAL 29 HECTÁREAS, ORILLA DE RÍO**  
Futa 120 metros, agrado-inmobiliario UF 6.500, +56996455330

**FARMSCHILE CURICÓ, CAMINO POTRERO GRANDE, 25**  
hectáreas 3 roles, aptitud agrícola residencial, planas. UF 23.200, +56996455330

### FUNDOS Y HACIENDAS - venden

**FARMSCHILE PARRAL, 225 HECTÁREAS CULTIVOS,**  
agua, infraestructura, pozo, caminos estabilizados, UF 76.000, +56996455330

**FARMSCHILE CAMPO FORESTAL NATIVO UBICADO EN**  
la comuna La Unión 2.750 hectáreas aptitud eólica, forestal, UF 78.800 +56996455330

**FARMSCHILE MULCHÉN 70 HECTÁREAS, ORILLA**  
carretera 2.000 m/l, terreno plano, cultivos extensivos aguas inscritas 60 l/s UF 25.300 +56996455330

**FARMSCHILE MOLINA CORDILLERANO DE 2.300**  
hectáreas, extensiones vegas y humedales, baños termales orilla del río Colorado, UF 7.500, +56996455330

**GREENE.CL LOS MUERMOS 245 HAS. GANADERAS**  
+56990507680

**GREENE.CL LA UNIÓN 520 HAS FORESTALES**  
+56990507680

**GREENE.CL PETORCA 50 HAS. CON DERECHOS DE**  
agua +56990507680

**GREENE.CL SAN PABLO (TRUMAO) 106 HAS**  
agrícolas +56990507680

**GREENE.CL YERBAS BUENAS 30 HAS. PLANTADAS CON**  
arandanos +56990507680

**GREENE.CL CURACAUTIN 715 HAS. AGRÍCOLAS Y**  
ganaderas +56990507680

### FUNDOS Y HACIENDAS - venden

**GREENE.CL CUNCO 425 HAS. AGRÍCOLAS Y**  
ganaderas +56990507680

**GREENE.CL OVALLE 185 HAS. CON DERECHOS DE**  
agua +56990507680

### CHACRAS Y PARCELAS - venden

**VENDO LINDA PARCELA 8 HECTÁREAS UF**  
27.000 en Lo Herrera San Bernardo +569 98280989

### PRODUCTOS AGRÍCOLAS - venden

**VIVERO BUIN, NOGALES, CHANDLER DE CEREZO,**  
Ciruelos D'Agén, Perales, Almendros, Durazno conservero, Damasco, 997238006

**PLANTAS D'AGEN VENTA PORTAINJERTO MARIANA**  
2624 +56998483567.

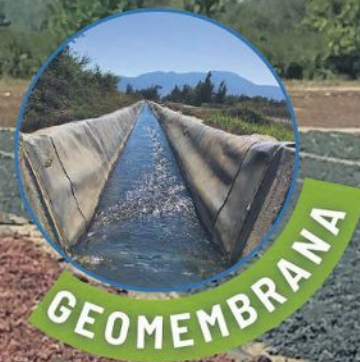
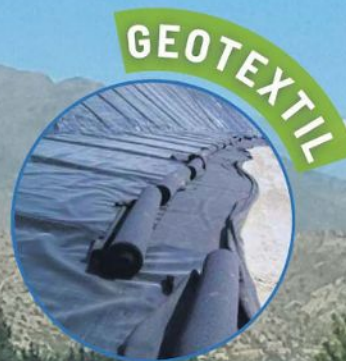
**PLANTA CEREZO COLT Y GISELA-6 VARIEDAD A**  
solicitar. Origen agromillora 995994613.

**VIVERO SAN FERNANDO OFRECE: NOGALES,**  
Damasco, Almendro, Membrillo, Caquis, Manzanos, Perales, Duraznos conserveros, Cerezos, Ciruelos Dagen. 994513545 - 991805563. jose.salgado.viveros@gmail.com



# MALLA RASCHEL

WWW.PROTEKTA.CL



## FACTOR SOMBRA

35% - 50% - 65%

80% - 90%

## METROS LINEALES:

100 mts

## ANCHOS DISPONIBLES:

2,10 - 4,20 mts.



CASA MATRIZ: LA CORDILLERA N° 21 • LAMPA | SANTIAGO ☎ 2 29527966

ARICA • LA SERENA • OVALLE • QUILLOTA • LAMPA • BUIN • MELIPILLA • SAN VICENTE • CURICÓ • TALCA • CHILLÁN • TEMUCO • OSORNO